

Verkaufstraining



Peter Opitz
Verkaufstrainer

Teilnehmer:

Inhaber und Meister

Seminarinhalt:

Der erste Eindruck zählt: Wie Sie mit Top-Kommunikation jeden Kunden für sich gewinnen.
 Kunden überzeugen: Wie Sie typengerecht kommunizieren und jeden Kunden motivieren, mit Ihnen zusammenzuarbeiten.
 Ihr persönlicher Erfolgsplan: Wie Sie mit den richtigen Tricks und Techniken bei jedem Verkaufsgespräch Eindruck hinterlassen.
 Up to date: Punkten Sie mit den neuesten Erkenntnissen aus der Autobranche
 Wissen im Detail: Überzeugen Sie durch technisches Know-how über Hightech, Design, Dynamik und Power Ihrer Dienstleistung.
 Die besten Verhandlungstricks: Wie Sie Ihre eigenen Verhandlungsziele verwirklichen und Zusatzverkäufe steigern.
 Spitzenreiter im Vertrieb: Veränderungen am Markt verfolgen und stets den Überblick behalten.
 Dauerhaft mehr Erfolg: Ihre Vertriebsstrategie nachhaltig optimieren und noch mehr neue Kunden für sich gewinnen.

Ziel:

Lukrative Zusammenarbeit und langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen machen den Erfolg eines guten Unternehmers im Handwerk aus. Lernen Sie in diesem Verkaufstraining, wie Sie sich und Ihre Dienstleistung professionell und authentisch darstellen und entsprechend den Bedürfnissen Ihres neuen Kunden bewerben.

Dauer:

ein Tag/keine Übernachtung

Teilnahmegebühren:

Standard	349 Euro
Repanet-Mitglieder	249 Euro

alle Preise zzgl. MwSt.

