



## Verkaufstraining

Kunden zu überzeugen und geschickt zu verhandeln kann man lernen: Im Verkaufstraining lernen Werkstattinhaber und Meister Techniken und Tricks, mit denen sie ihre Verhandlungsziele verwirklichen, Zusatzverkäufe steigern und in jedem Verkaufsgespräch Eindruck hinterlassen. Außerdem zeigt das Seminar, wie sie ihre Vertriebsstrategie nachhaltig optimieren, um mehr neue Kunden für sich zu gewinnen.

Die Teilnehmer erfahren, wie sie sich und ihre Dienstleistung professionell und authentisch darstellen und den Bedürfnissen ihrer Kunden entsprechend bewerben. Denn lukrative und langfristige Kundenbeziehungen machen den Erfolg jedes Handwerksunternehmers aus.

<b>Leitung</b>	Peter Opitz, Verkaufs- und Motivationstrainer		
<b>Dauer</b>		1	Tag
<b>Gebühren</b>	Standard	385	Euro
	Repanet Mitglieder	285	Euro
	(alle Preise zzgl. MwSt.)		